**Croissance phénoménale pour NRG Fitness en 2022**

*NRG Fitness augmente sa présence en Flandre avec 10 clubs de fitness supplémentaires*

Schoten, le 21 décembre 2022 - **NRG Fitness, fondée en 2014 par l’entrepreneur de fitness chevronné Aziz Allali et Roas Lamine, est en passe de devenir le plus grand fitness all-in du Benelux. Rien qu'en 2022, NRG Fitness a ouvert 10 clubs, soit une augmentation de 60 %. NRG Fitness compte désormais un total de 27 clubs dans toute la Belgique. Le nombre de collaborateurs actifs a augmenté de 80 % en 2022, passant de 250 à 450, et le nombre de membres a plus que doublé, passant de 20 000 à 46 000.**

**10 nouveaux clubs 2022**

NRG Fitness est constamment à la recherche de nouvelles opportunités et de moyens d'étendre son réseau existant. Ainsi, pas moins de 10 nouveaux clubs ont été ouverts en 2022, dont 7 au cours des dernières semaines. Les ouvertures récentes ont eu lieu à Waregem, Gentbrugge, Bruges, Knokke, Lommel, Beveren et Nijlen. Ce faisant, NRG Fitness accroît sa présence en Flandre, où on compte actuellement 26 clubs. Avec le club de Seraing en Wallonie, cela fait 27 clubs au total, répartis dans toute la Belgique.

**Fondé en 2014**

NRG Fitness a été créée par une reprise d’un club de fitness existant à **Lier**. L'objectif avec l’ouverture de ce premier club était de tester tous les concepts et idées possibles. Grâce à son expérience chez Passage Fitness First (directeur commercial), HealthCity et JustFit, Aziz Allali connaissait déjà les ficelles du métier. Sa mission consiste désormais à mettre sur pied une chaîne de fitness en gestion propre qui redéfinira de manière significative le paysage du fitness en Belgique.

Pour en faire une structure en chaîne, un deuxième club est ouvert à **Kapellen** et un troisième à **Geel**. Les trois clubs permettent à Allali d'essayer toutes sortes de possibilités et d'apprendre et s'adapter en permanence. C’est un processus intensif mais instructif. Enfin, pour effectuer les tests nécessaires en Belgique francophone également, un quatrième club ouvre à **Seraing**.

**Concept et vision**

Les tests s’avèrent riches en enseignements. Pour Allali, il est clair que les trois P (le personnel, les membres (people) et les partenaires) sont au cœur de son concept. **Aziz Allali** : *"Tout d'abord, le personnel représente notre capital. Nous faisons tout ce que nous pouvons pour les rendre et les garder heureux. En témoigne le turnover minimal des employés au sein de notre structure. Deuxièmement, les membres. Nous veillons à ce qu'ils en aient pour leur argent. Par conséquent, nous n'avons pratiquement pas de membres dormants mais surtout des membres actifs. En troisième lieu, nos partenaires. Chaque fois que nous ouvrons un club, nous voulons créer une situation gagnant-gagnant et collaborer avec des entreprises locales. De cette façon, les habitants de la région trouvent facilement le chemin de notre club et ce dernier s'intègre rapidement dans la région."*

La vision est claire et ne concerne pas uniquement le nombre de clubs. NRG Fitness se concentre sur le segment moyen à supérieur. **Allali** : *"Avec notre 'projet NRG', nous voulons devenir la meilleure et la plus grande chaîne de fitness all-in du Benelux. Nous comptons réaliser cet objectif avec un personnel spécialisé qui est fier de participer à notre projet fantastique. Nous nous distinguons non seulement au niveau du personnel et de l’équipement, mais nous attachons également beaucoup d’importance à l'atmosphère familiale qui règne dans nos clubs. Avec notre concept "tout compris", nous sommes synonymes de la meilleure qualité au meilleur prix".*

**Collaboration entre NRG Fitness et le Groupe PE**

Le dynamisme de croissance et les ambitions de NRG Fitness émanent d'Aziz Allali, un PDG expérimenté et inspirant qui dispose d'une équipe de professionnels enthousiastes et motivés.

Pour soutenir ses ambitions de croissance, Allali a décidé en 2018 d'attirer un partenaire financier pour aider à réaliser le déploiement. Après des discussions constructives avec Stefan Yee (fondateur et PDG) et Stijn Van Rompay (actionnaire majoritaire) du Groupe PE, un partenariat a été conclu en 2019. En tant que partenaire, le groupe PE n'intervient pas dans les affaires courantes mais soutient la croissance surtout en offrant son expertise dans différentes affaires et en apportant des ressources financières supplémentaires. Le résultat est une augmentation de 4 à 11 clubs en un an (2019).

**Croissance phénoménale, même pendant la pandémie**

En 2020, le coronavirus se déclenche. Même pendant cette période difficile, la direction décide de travailler sans relâche au "Projet NRG". Dans les coulisses, les nouveaux clubs et acquisitions sont réalisés tandis que les travailleurs sont pleinement préparés par des entrainements et des formations. Après la pandémie, en 2021, NRG Fitness rouvre ses portes avec 17 clubs, au lieu de 11, soit une augmentation de 60 %. C'est une tournure pour le moins surprenante, étant donné les temps difficiles pour les clubs d'intérieur à l'époque.

**Aziz Allali** : *"Nous avons eu et avons toujours des difficultés car nous avons continué à payer nos travailleurs pleinement et à récompenser nos membres à 100%. Nous savons que nous devrons en subir les conséquences pendant un certain temps mais l'appréciation est énorme. Nous le voyons d’ailleurs dans tout ce que nous faisons et les résultats fabuleux le démontrent. NRG Fitness est une grande famille et nous en sommes fiers !"*

En 2022, NRG Fitness passe à une vitesse supérieure. Avec une augmentation du nombre de clubs de 17 à 27, NRG Fitness se développe sur tous les fronts. Aujourd'hui, par exemple, NRG Fitness compte plus de 450 collaborateurs et plus de 46 000 membres.

L'année 2023 semble également ambitieuse. La direction prévoit d'ouvrir 10 à 15 nouveaux clubs, ce qui entraînera une augmentation soutenue du personnel et des membres. Elle travaille également à une NRG Academy (centre de formation) et à l'installation de Studios NRG (petits clubs jusqu'à 120 m2).

**Information pour la presse:**

Square Egg Communications, Sandra Van Hauwaert, sandra@square-egg.be, GSM 0497 251816.